

# VERANSTALTUNGSÜBERSICHT

inpraxi Unternehmensberatung GmbH & Co. KG

# 2024



JETZT HERUNTERLADEN

# INHALTSVERZEICHNIS

## Veranstaltungsübersicht 2024

THEMA	ORT	SEITE
<b>SEMINARE / WORKSHOPS</b>		<b>3</b>
<b>Führungskräfte</b> Führungskräfte-Forum	Nürnberg	4
<b>Verkauf</b> Filialleiterseminar	Osnabrück	5
<b>Verkauf</b> Workshop Prozessoptimierung im Verkauf	Neckarsulm / Würzburg	6
<b>Personal</b> Modernes Leadership: Der Mensch als Schlüssel	Osnabrück	7
<b>Personal</b> Webinar Urlaubsplanung 2025	Online	8
<b>Snack</b> Snackseminar Österreich	Österreich	9
<b>Produktion</b> Teigmacherseminar	Pfaffenhofen	10
<b>Organisation</b> Seminar Projektmanagement - Pragmatisch. Praktisch. Gut.	Osnabrück	11
<b>Organisation</b> Effiziente Büroorganisation – Analog und Digital	Osnabrück	12
<b>inpraxi-Lernhaus</b> E-Learning-Module	online	13
<b>AUSBILDUNGEN</b>		<b>14</b>
<b>Verkauf</b> Verkaufsleiterausbildung 2024 / 2025	Osnabrück	15
<b>Verkauf</b> Verkaufsleiterausbildung 2024 / 2025 - Zusatztermin	Osnabrück	16
<b>ERFA-TAGUNGEN SPEZIAL</b>		<b>17</b>
<b>Einkauf</b> Erfa Einkauf	Osnabrück	18
<b>Personal</b> Erfa-Ausbilder 2024	Dinslaken	19
<b>Produktion</b> Erfa-Logistik	Bad Endorf	20
<b>Gastro</b> Erfa-Gastro 2024	Bühl	21
<b>Produktion</b> Erfa-Tagung Instandhaltung	Balve-Langenholtshausen	22



**SEMINARE / WORKSHOPS**

## FÜHRUNGSKRÄFTE-FORUM



### TERMIN

22.04. bis 24.04.2024



### ANSPRECHPARTNER/IN

Julian Müller  
0163 8945264  
mueller@inpraxi.de

Isabell Hoffmann  
0151 18034515  
hoffmann@inpraxi.de



### ORT

Nürnberg

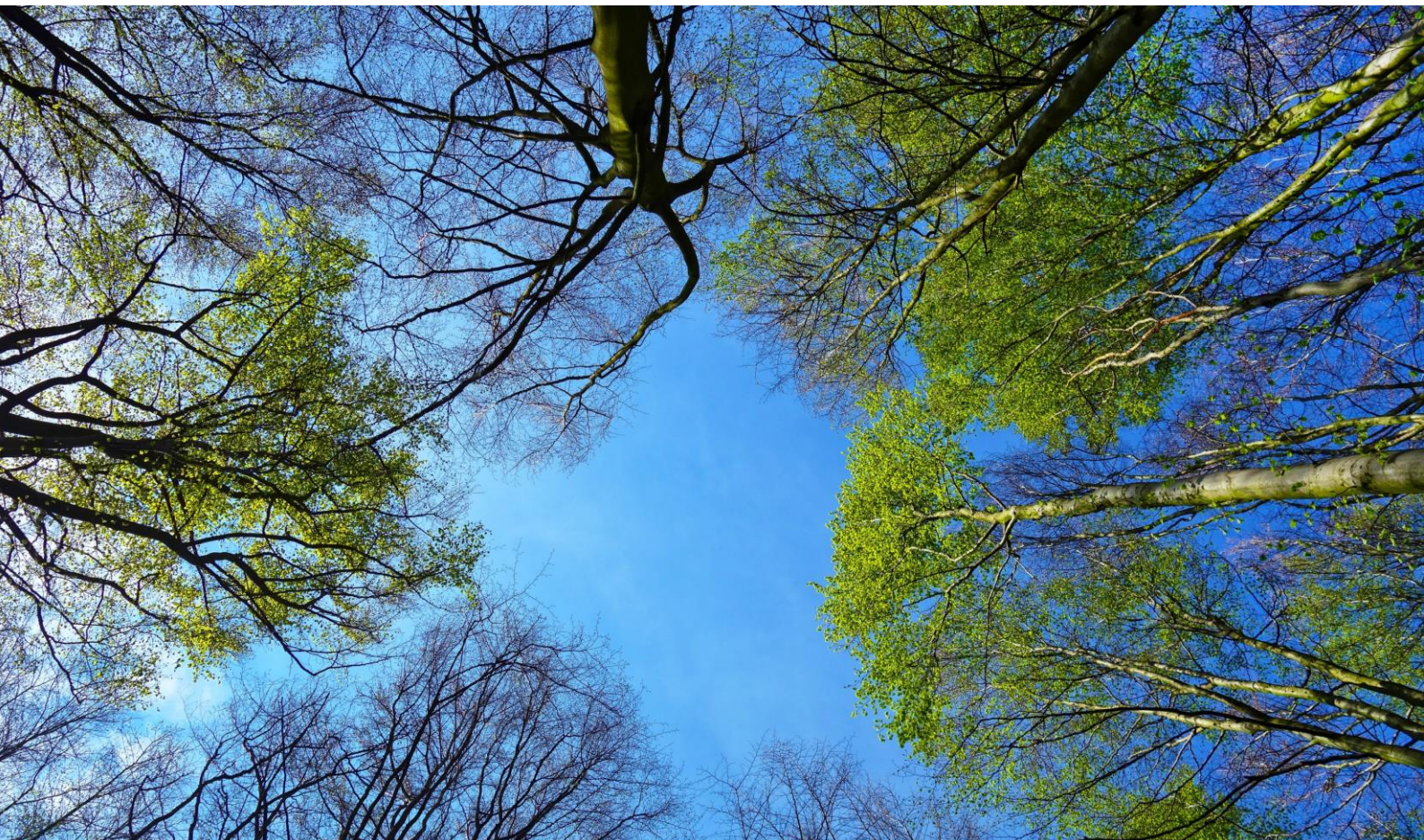


### ZIELGRUPPE

Führungskräfte aus allen  
Unternehmensbereichen

## ZIELE UND INHALTE

- Nutzen Sie eine anspruchsvolle Auszeit und schaffen Sie sich Freiraum für Ihre persönlichen Themen.
- Ergreifen Sie die Gelegenheit zur persönlichen Reflexion und für gemeinsame Erlebnisse unter Gleichgesinnten.
- Nehmen Sie neue Perspektiven ein und erweitern Sie den eigenen Blickwinkel.
- Fokussieren Sie sich auf Ihre individuellen Bedürfnisse und stärken Sie Ihre Resilienz





## FILIALLEITERSEMINAR



### TERMINE

Termin 1: 18.03. bis 20.03.2024

Termin 2: 09.09. bis 11.09.2024

2 Termine – jeweils gleicher Inhalt - Sie wählen Ihren Wunschtermin.



### ANSPRECHPARTNERIN

Isabell Hoffmann

0151 18034515

hoffmann@inpraxi.de



### ORT

Osnabrück



### ZIELGRUPPE

Zukünftige und bestehende Filialleitungen

## ZIELE UND INHALTE

- Entwickeln der persönlichen Führungskompetenz: Meine Aufgaben und Rolle als Führungskraft in der Filiale
- Ausbauen der Organisations- und Delegationskompetenz im Tagesgeschäft
- Reflexion des eigenen Führungsverhaltens im Filialteam
- Entwickeln Sie Ihre fachliche Kompetenz: Kennziffern im Verkauf, Warenpräsentation und Verkaufssprache
- Fördern von eigenverantwortlichem Arbeiten in der Filiale
- Transfer der theoretischen und praktischen Inhalte in die Filialpraxis Ihres Unternehmens



## WORKSHOP: PROZESSOPTIMIERUNG IM VERKAUF



### TERMIN

Termin 1: 12.03. bis 13.03.2024

Termin 2: 25.06. bis 26.06.2024

2 Termine – jeweils gleicher Inhalt - Sie wählen Ihren Wunschtermin.



### ANSPRECHPARTNER/IN

Kathrin Göttker

0176 10 14 77 53

goettker@inpraxi.de

Raphael Funkert

0151 51547572

funkert@inpraxi.de



### ORT

Termin 1: Neckarsulm

Termin 2: Würzburg



### ZIELGRUPPE

(Gesamt-) VerkaufsleiterInnen,  
BezirksleiterInnen

## ZIELE UND INHALTE

- Erarbeiten Sie Handwerkszeuge zur Analyse und Optimierung von Abläufen und Prozessen
- Werfen Sie einen kritischen Blick auf Verschwendung im Verkauf / in den Filialen
- Lernen Sie unnötige, nicht zielführende, komplizierte Prozesse zu erkennen und zu ändern
- Planen Sie die Umsetzung in den Filialen





## MODERNES LEADERSHIP: DER MENSCH ALS SCHLÜSSEL



### TERMIN

18.06. bis 19.06.2024



### ANSPRECHPARTNERIN

Dr. Karen Santaniello  
0163 8945263  
santaniello@inpraxi.de



### ORT

Osnabrück



### ZIELGRUPPE

MitarbeiterInnen der 1. und 2.  
Führungsebene aus Verkauf, Produktion  
und Verwaltung

## ZIELE UND INHALTE

- Reflektieren Sie Ihr eigenes Führungsverhalten
- Tauschen Sie sich konstruktiv aus mit Führungskräften aus anderen Unternehmen
- Erweitern Sie gezielt Ihre Führungs- und Kommunikationskompetenzen
- Lernen Sie mitarbeiterorientiert, fair und dabei verbindlich zu führen
- Eignen Sie sich dazu praxiserprobtes Handwerkszeug zur sofortigen Umsetzung an



## WEBINAR URLAUBSPLANUNG 2025



### TERMIN

13.09.2024  
10:30 Uhr bis 12:00 Uhr



### ANSPRECHPARTNER

Jonas Flaspöhler  
0151 65015523  
flaspoeehler@inpraxi.de



### ORT

Online



### ZIELGRUPPE

UnternehmerInnen und Führungskräfte

## ZIELE UND INHALTE

- Informieren Sie sich zu rechtlichen Gegebenheiten
- Erhalten Sie Tipps für die Mitarbeiterkommunikation
- Erfahren Sie Empfehlungen für die Bedarfsermittlung
- Lernen Sie die Erfolgsfaktoren und den Zeitplan einer guten Urlaubsplanung kennen
- Tauschen Sie sich über Ihre Erfahrungen aus





## SNACKSEMINAR ÖSTERREICH



**TERMIN**  
16.10.2024



**ANSPRECHPARTNERIN**  
Kathrin Göttker  
0176 10147753  
goettker@inpraxi.de



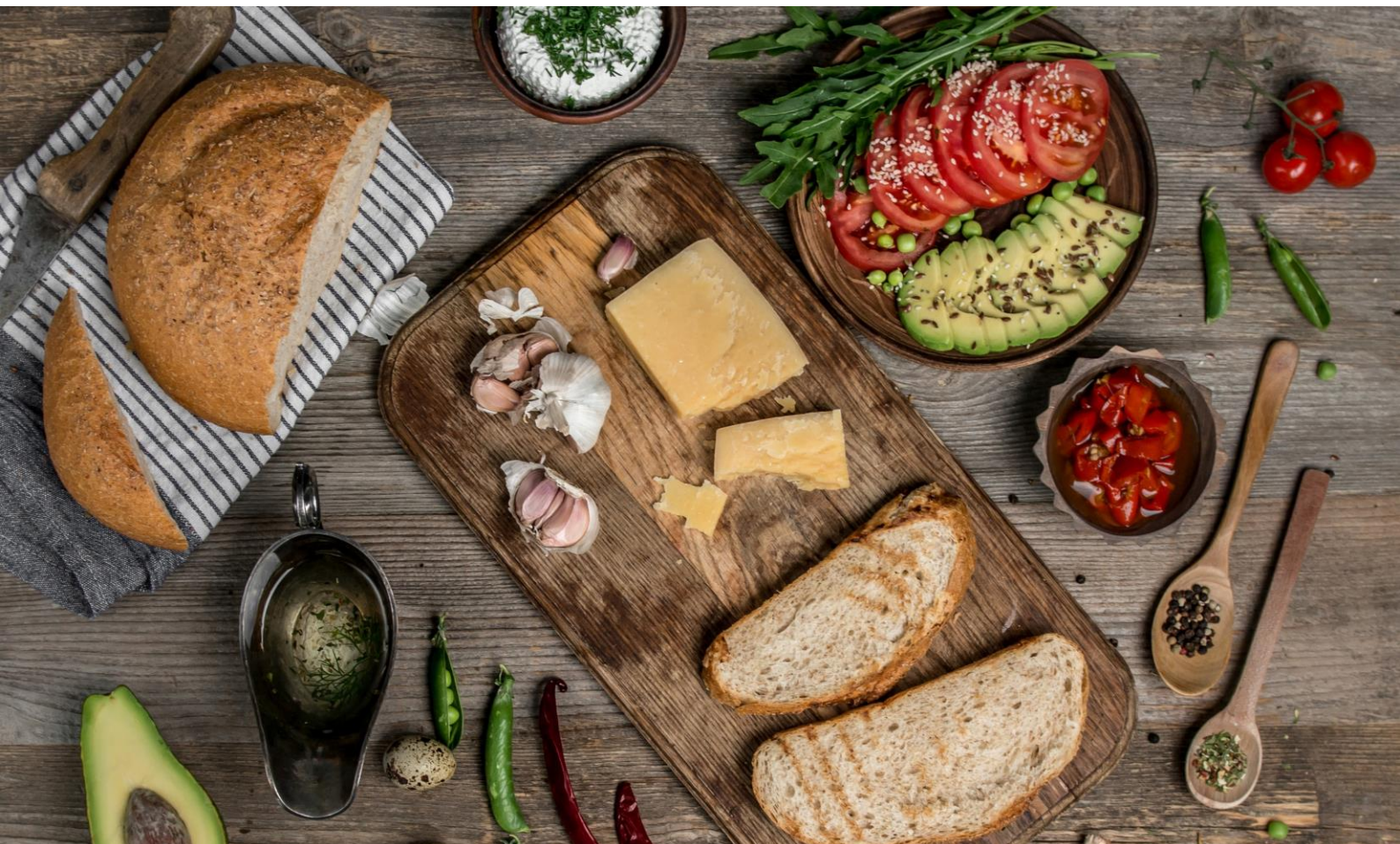
**ORT**  
Bad Endorf  
Konditorei / Bäckerei Miedl GmbH



**ZIELGRUPPE**  
Snackleitung, snackverantwortliche  
MitarbeiterInnen aus Produktion und  
Verkauf

## ZIELE UND INHALTE

- Erleben Sie neue Geschmackswelten durch den gezielten Einsatz von Gewürzen in und auf Backwaren und Snacks
- Nutzen Sie die „Macht der Soßen und Aufstriche“
- Entwickeln Sie eigene Produkte, die sich vom Wettbewerb abheben und Ihre Kunden begeistern
- Entdecken Sie neue Potenziale im Snackbereich bei gleichzeitiger Wareneinsatzkontrolle
- Gehen Sie mit Ihren Kollegen in eine aktiven Erfa-Austausch





## TEIGMACHERSEMINAR



### TERMIN

02.07. bis 04.07.2024



### ANSPRECHPARTNER

Stefan Döhrmann  
0151 18034516  
Doehrmann@inpraxi.de



### ORT

Pfaffenhofen  
Naturbackstube Wiesender



### ZIELGRUPPE





Führungskräfte aus der Produktion  
TeigmacherInnen  
UnternehmerInnen

## ZIELE UND INHALTE

- Schulen Sie Ihre MitarbeiterInnen in der Technologie der Backwarenherstellung
- Optimieren Sie ihre Brot- und Brötchenqualität
- Setzen Sie vermittelte theoretische Kenntnisse in die Praxis um
- Erreichen Sie einen einheitlichen Wissenstand bei Ihren MitarbeiterInnen
- Vermeiden Sie Qualitätsschwankungen bei Ihren Backwaren



## PROJEKTMANAGEMENT – PRAGMATISCH. PRAKTISCH. GUT.

- |  |  |   |  |
|--|--|---|--|
|  | <b>TERMIN</b><br>27.02. bis 28.02.2024 |  | <b>ANSPRECHPARTNER</b><br>Julian Müller<br>0163 8945264<br>mueller@inpraxi.de                                    |
|  | <b>ORT</b><br>Osnabrück                |  | <b>ZIELGRUPPE</b><br>Führungskräfte, die für Projekte verantwortlich sind oder intensiv in Projekten mitarbeiten |

## ZIELE UND INHALTE

- Erhalten Sie für Ihre Projekte einen klaren Auftrag
- Planen Sie Ihre Projekte mit wenig Aufwand
- Vermeiden Sie Risiken im Projektverlauf
- Erkennen Sie Planabweichungen frühzeitig
- Beenden Sie Ihre Projekte erfolgreich





## EFFIZIENTE BÜROORGANISATION – ANALOG UND DIGITAL



### TERMIN

Termin 1: 12.03. bis 13.03.2024

Termin 2: 02.09. bis 03.09.2024

2 Termine – jeweils gleicher Inhalt - Sie wählen Ihren Wunschtermin.



### ANSPRECHPARTNER/IN

Julian Müller

0163 8945264

mueller@inpraxi.de

Johanna Landwehr

0541 945250

landwehr@inpraxi.de



### ORT

Osnabrück



### ZIELGRUPPE

MitarbeiterInnen aus  
Sekretariat und Assistenz

## ZIELE UND INHALTE

- Verbessern Sie Ihre Fähigkeiten für eine professionelle Büroorganisation und effiziente Selbstorganisation
- Erfahren Sie, wie Sie Arbeitsabläufe standardisieren können und welche Vorteile digitale Lösungen gegenüber analogen Techniken haben
- Lernen Sie, wie Sie ein einheitliches Ordnungssystem aufbauen
- Bewahren Sie in arbeits- und stressreichen Situationen einen kühlen Kopf
- Tauschen Sie sich intensiv mit anderen TeilnehmerInnen aus und knüpfen Sie neue Kontakte



## E-LEARNING-MODULE



### TERMIN

Jederzeit durchführbar  
*Sie wählen Ihren Wunschtermin*



### ANSPRECHPARTNER

Claudia Sommermeyer  
0541 94525-276  
sommermeyer@inpraxi.de



### ORT

Online



### ZIELGRUPPE

Über alle Arbeitsbereiche

## ZIELE UND INHALTE

- **Verkauf, Produktion und Verwaltung (gesetzliche Pflichtschulungen):**
  - Hygiene und Infektionsschutz - *auch in Englisch, Türkisch, Polnisch, neu: Russisch & Ukrainisch*
  - Arbeitsschutz und Arbeitssicherheit (DGUV zertifiziert) - *auch in Englisch und Polnisch*
  - Datenschutz
- **Expedition + Logistik:** Know-How für Auslieferungsfahrer
- **Verkauf:** Die Brotschule, Verkaufssprache, Warenpräsentation, Rund ums Geld
- **Allgemein:** Einarbeitung, Unternehmenspräsentation
- *Vieles mehr!...*



Alle Module sind individuell buchbar.  
Gerne erstellen wir Ihnen auch  
unternehmensbezogene Lernmodule.

**A U S B I L D U N G E N**



## VERKAUFSLEITERAUSBILDUNG 2024 / 2025



### TERMIN

Teil 1: 23.09. bis 26.09.2024  
Teil 2: 25.11. bis 28.11.2024  
Teil 3: 27.01. bis 30.01.2025



### ANSPRECHPARTNERIN

Anne Welberg  
0163 8945265  
welberg@inpraxi.de



### ORT

Osnabrück



### ZIELGRUPPE

Zukünftige und bestehende Führungskräfte  
im Verkauf (VerkaufsleiterIn, BezirksleiterIn)

## ZIELE UND INHALTE

- Erlangen Sie branchenspezifische Kenntnisse und Fähigkeiten auf fachlicher und persönlicher Ebene
- Bereiten Sie sich durch die Ausbildung auf die Aufgaben und Rolle einer Führungskraft vor.
- Stärken Sie Ihre Führungspersönlichkeit für mehr Sicherheit in der Kommunikation mit unterschiedlichen Arbeitertypen
- Erweitern Sie die Eigenorganisation durch die Durchführung eines unternehmensindividuellen Projekts und sammeln Sie Erfahrungen in projektbezogenem und abteilungsübergreifendem Arbeiten
- Bauen Sie sich ein Netzwerk durch den intensiven Erfahrungsaustausch unter den AusbildungsteilnehmerInnen auf.



## VERKAUFSLEITERAUSBILDUNG 2024 / 2025 - ZUSATZTERMIN



### TERMIN

Teil 1: 02.12. bis 04.12.2024  
Teil 2: 03.02. bis 06.02.2024  
Teil 3: 07.04. bis 10.04.2025



### ANSPRECHPARTNERIN

Anne Welberg  
0163 8945265  
welberg@inpraxi.de



### ORT

Osnabrück



### ZIELGRUPPE

Zukünftige und bestehende Führungskräfte  
im Verkauf (VerkaufsleiterIn, BezirksleiterIn)

## ZIELE UND INHALTE

- Erlangen Sie branchenspezifische Kenntnisse und Fähigkeiten auf fachlicher und persönlicher Ebene
- Bereiten Sie sich durch die Ausbildung auf die Aufgaben und Rolle einer Führungskraft vor.
- Stärken Sie Ihre Führungspersönlichkeit für mehr Sicherheit in der Kommunikation mit unterschiedlichen Arbeitertypen
- Erweitern Sie die Eigenorganisation durch die Durchführung eines unternehmensindividuellen Projekts und sammeln Sie Erfahrungen in projektbezogenem und abteilungsübergreifendem Arbeiten
- Bauen Sie sich ein Netzwerk durch den intensiven Erfahrungsaustausch unter den AusbildungsteilnehmerInnen auf.



**ERFA-TAGUNGEN SPEZIAL**



## ERFA EINKAUF



### TERMIN

Gruppe 01: 08.04. bis 10.04.2024

Gruppe 02: 13.05. bis 15.05.2024

2 Termine – jeweils gleicher Inhalt - Sie wählen Ihren Wunschtermin.



### ANSPRECHPARTNER

Björn Kuhr

0160 2477606

kuhr@backkontor.de



### ORT

Osnabrück

inpraxi Unternehmensberatung



### ZIELGRUPPE

EinkäuferInnen

## ZIELE UND INHALTE

- Darstellen der Einkaufskennzahlen
- Vermitteln des Einkaufsprozesses in der Bäckerei
- Üben Sie Lieferantengespräche in der Praxis
- Organisieren Sie sich als EinkäuferIn neu!
- Aktiver Erfa-Austausch inklusive



## ERFA-AUSBILDER 2024



### TERMIN

15.01. bis 17.01.2024



### ANSPRECHPARTNER

Jan Paesler  
0175 1456924  
paesler@inpraxi.de



### ORT

Dinslaken  
Bäckerei Schollin



### ZIELGRUPPE

AusbilderInnen, Betreuer von  
Auszubildenden, Ausbildungsverantwortliche,  
PersonalerInnen

## ZIELE UND INHALTE

- Durchleuchten Sie Ihre Ausbildungsstrukturen
- Verbessern Sie Ihre Berufsausbildungskonzepte praxisnah und nachhaltig
- Lernen Sie Neuheiten und Trends kennen
- Tauschen Sie sich mit BerufskollegInnen aus
- Begeistern Sie Ihre Auszubildenden mit Hilfe der gewonnen Erfahrungen





## ERFA-LOGISTIK



### TERMIN

26.02. bis 28.02.2024



### ANSPRECHPARTNER

Raphael Funkert  
0151 51547572  
funkert@inpraxi.de



### ORT

Bad Endorf  
Konditorei / Bäckerei Miedl GmbH



### ZIELGRUPPE

UnternehmerInnen, ProduktionsleiterInnen,  
LogistikleiterInnen, FahrerInnen

## ZIELE UND INHALTE

- Diskussion und tiefer Erfahrungsaustausch zu den Themen Personaleinsatzplanung, Tourenplanung, Prozessoptimierung, Fahrzeuge und Logistikkennzahlen
- Besichtigung, Analyse und Auswertung des gastgebenden Betriebs
- Input-Themen wie z.B. „Meine Rolle als Führungskraft“, Werkzeuge der Prozessoptimierung, Einsatz von Prozesskennzahlen
- Vernetzung mit Kollegen



Bitte beachten Sie, dass dieser Tagungstermin für alle Interessenten offen ist und somit unabhängig von der festen Erfa-Gruppe 01 ist.



## ERFA-GASTRO



### TERMIN

22.04. bis 24.04.2024



### ANSPRECHPARTNERIN

Kathrin Göttker  
0176 10147753  
goettker@inpraxi.de



### ORT

Bühl  
Peter's gute Backstube



### ZIELGRUPPE

Snackleitung, snackverantwortliche  
MitarbeiterInnen aus Produktion und  
Verkauf

## ZIELE UND INHALTE

- Fundierter Wissensaustausch basierend auf Food-Trends
- Erfahrungsaustausch unter den TeilnehmerInnen zum Aufbau eines Netzwerks
- Einstieg in die Kennzahlenwelt Gastro- und Bäckersnack
- Besichtigung und Feedback zur zentralen Snackproduktion des Gastgebers
- Entdecken von Lebensmittelverschwendung - Foodwaste in der zentralen Snackproduktion - Vermeidung / Weiterverarbeitungsideen



## ERFA INSTANDHALTUNG



### TERMIN

04.03. bis 06.03.2024



### ANSPRECHPARTNER

Raphael Funkert  
0151 51547572  
funkert@inpraxi.de



### ORT

Balve-Langenholtshausen  
Bäckerei Grote



### ZIELGRUPPE

UnternehmerInnen, ProduktionsleiterInnen,  
InstandhalterInnen

## ZIELE UND INHALTE

- Diskutieren Sie im Erfahrungsaustausch über Reparaturen, Technik, Mitarbeiterthemen und Organisationselemente der täglichen Arbeit
- Besichtigen und analysieren Sie den gastgebenden Betrieb und Filialen mit einer anschließenden Auswertung
- Erhalten Sie Input zu Werkzeugen der Organisation, Einsatz von Kennzahlen, Mitarbeiterführung, Gastvorträge von Anlagenherstellern, usw.



# INPRAXI - ERFA - TAGUNGEN

Alle Formate auf einen Blick

FORMAT	ANSPRECHPARTNER/IN
<b>Erfa-Unternehmertagung</b>	Veronika Dirksmeier Tel. +49 163 8945253   dirksmeier@inpraxi.de
<b>Erfa-Juniorentagung</b>	Stefan Hormann Tel. +49 163 8945258   hormann@inpraxi.de
<b>Erfa-Verkaufsleitertagung</b>	Veronika Dirksmeier Tel. +49 163 8945253   dirksmeier@inpraxi.de
<b>Erfa-Betriebsleitertagung</b> (ausschließlich für Fleischereibetriebe)	Raphael Funkert Tel. +49 151 51547572   funkert@inpraxi.de
<b>Erfa-Tagung Personalmanagement</b>	Jan Paesler Tel. +49 175 1456924   paesler@perema.de
<b>Erfa-Ausbildertagung</b>	Jan Paesler Tel. +49 175 1456924   paesler@perema.de
<b>Erfa-Organisationsleitertagung</b>	Julian Müller Tel. +49 163 8945264   mueller@inpraxi.de
<b>Erfa-Tagung Einkauf</b>	Björn Kuhr Tel. +49 541 94525 - 603   kuhr@backkontor.de
<b>Erfa-Tagung Marketing</b>	Michael Wuttig Tel. +49 163 8945255   wuttig@inpraxi.de
<b>Erfa-Produktionsleitertagung</b>	André Westarp Tel. +49 176 10614730   westarp@inpraxi.de
<b>Erfa-Konditoreileitertagung</b>	André Westarp Tel. +49 176 10614730   westarp@inpraxi.de
<b>Erfa-Tagung Logistik</b>	Raphael Funkert Tel. +49 151 51547572   funkert@inpraxi.de
<b>Erfa-Tagung Instandhaltung</b>	Raphael Funkert Tel. +49 151 51547572   funkert@inpraxi.de
<b>Erfa-Tagung Qualitätsmanagement</b>	André Westarp Tel. +49 176 10614730   westarp@inpraxi.de
<b>Erfa-Tagung Produkt</b>	Stefan Döhrmann Tel. +49 151 18034516   doehrmann@inpraxi.de
<b>Erfa-Gastro</b>	Kathrin Göttker Tel. +49 176 10147753   goettker@inpraxi.de
<b>BAK-Regionaltagung</b>	Björn Kuhr Tel. +49 541 94525 - 603   kuhr@backkontor.de



Januar		Februar		März		April		Mai		Juni		
01. Mo		01. Do		01. Fr		01. Mo		01. Mi		01. Sa		
02. Di		02. Fr		02. Sa		02. Di		02. Do		02. So		
03. Mi		03. Sa		03. So		03. Mi		03. Fr		03. Mo		
04. Do		04. So		04. Mo	ERFA INSTAND- HALTUNG	04. Do		04. Sa		04. Di		
05. Fr		05. Mo		05. Di		05. Fr		05. So		05. Mi		
06. Sa		06. Di		06. Mi		06. Sa		06. Mo		06. Do		
07. So		07. Mi		07. Do		07. So		07. Di		07. Fr		
08. Mo		08. Do		08. Fr		08. Mo	ERFA EINKAUF 01	08. Mi		08. Sa		
09. Di		09. Fr		09. Sa		09. Di		09. Do		09. So		
10. Mi		10. Sa		10. So		10. Mi		10. Fr		10. Mo		
11. Do		11. So		11. Mo		11. Do		11. Sa		11. Di		
12. Fr		12. Mo		12. Di	EFFIZIENTE BÜROORGANISATION - ANALOG UND DIGITAL	12. Fr		12. So		12. Mi		
13. Sa		13. Di		13. Mi		WORKSHOP: PROZESS- OPTIMIERUNG IM VERKAUF	13. Sa		13. Mo	ERFA EINKAUF 02	13. Do	
14. So		14. Mi		14. Do		14. So		14. Di	14. Fr			
15. Mo	ERFA-TAGUNG FÜR AUSBILDER	15. Do		15. Fr		15. Mo		15. Mi		15. Sa		
16. Di		16. Fr		16. Sa		16. Di		16. Do		16. So		
17. Mi		17. Sa		17. So		17. Mi		17. Fr		17. Mo		
18. Do		18. So		18. Mo	FILIALLEITER- SEMINAR FJ 24	18. Do		18. Sa		18. Di	MODERNES LEADERSHIP: DER MENSCH ALS SCHLÜSSEL	
19. Fr		19. Mo		19. Di		19. Fr		19. So		19. Mi		
20. Sa		20. Di		20. Mi		20. Sa		20. Mo		20. Do		
21. So		21. Mi		21. Do		21. So		21. Di		21. Fr		
22. Mo		22. Do		22. Fr		22. Mo	FÜHRUNGS- KRÄFTE-FORUM	22. Mi		22. Sa		
23. Di		23. Fr		23. Sa		23. Di		23. Do		23. So		
24. Mi		24. Sa		24. So		24. Mi		24. Fr		24. Mo		
25. Do		25. So		25. Mo		25. Do		25. Sa		25. Di	WORKSHOP: PROZESS- OPTIMIERUNG IM VERKAUF	
26. Fr		26. Mo	ERFA- LOGISTIKLEITER TAGUNG	26. Di		26. Fr		26. So		26. Mi		
27. Sa		27. Di		PROJEKTM.: PRAGMATISCH, PRAKTISCH, GUT.	27. Mi		27. Sa		27. Mo		27. Do	
28. So		28. Mi		28. Do			28. So		28. Di		28. Fr	
29. Mo		29. Do		29. Fr		29. Mo		29. Mi		29. Sa		
30. Di				30. Sa		30. Di		30. Do		30. So		
31. Mi				31. So				31. Fr				

Juli		August		September		Oktober		November		Dezember		
01. Mo		01. Do		01. So		01. Di		01. Fr		01. So		
02. Di	TEIGMACHER-SEMINAR	02. Fr		02. Mo	EFFIZIENTE BÜROORGANISATION - ANALOG UND DIGITAL	02. Mi		02. Sa		02. Mo	VERKAUFSLEITER-AUSBILDUNG 2024 / 2025 - ZUSATZTERMIN TEIL 1	
03. Mi		03. Sa		03. Di			03. Do		03. So			03. Di
04. Do		04. So		04. Mi	36	04. Fr		04. Mo		04. Mi		
05. Fr		05. Mo		05. Do		05. Sa		05. Di		05. Do		
06. Sa		06. Di		06. Fr		06. So		06. Mi		06. Fr		
07. So		07. Mi		07. Sa		07. Mo		07. Do		07. Sa		
08. Mo		08. Do		08. So		08. Di		08. Fr		08. So		
09. Di		09. Fr		09. Mo	FILIALLEITER-SEMINAR HB 24	09. Mi		09. Sa		09. Mo		
10. Mi		10. Sa		10. Di			10. Do		10. So		10. Di	
11. Do		11. So		11. Mi			11. Fr		11. Mo		11. Mi	
12. Fr		12. Mo		12. Do		12. Sa		12. Di		12. Do		
13. Sa		13. Di		13. Fr	WEBINAR URLAUBSPLANUNG 2025	13. So		13. Mi		13. Fr		
14. So		14. Mi		14. Sa		14. Mo		14. Do		14. Sa		
15. Mo		15. Do		15. So		15. Di		15. Fr		15. So		
16. Di		16. Fr		16. Mo		16. Mi		16. Sa		16. Mo		
17. Mi		17. Sa		17. Di		17. Do		17. So		17. Di		
18. Do		18. So		18. Mi		18. Fr		18. Mo		18. Mi		
19. Fr		19. Mo		19. Do		19. Sa		19. Di		19. Do		
20. Sa		20. Di		20. Fr		20. So		20. Mi		20. Fr		
21. So		21. Mi		21. Sa		21. Mo		21. Do		21. Sa		
22. Mo		22. Do		22. So		22. Di		22. Fr		22. So		
23. Di		23. Fr		23. Mo	VERKAUFSLEITER-AUSBILDUNG 2024 / 2025 TEIL 1	23. Mi		23. Sa		23. Mo		
24. Mi		24. Sa		24. Di			24. Do		24. So		24. Di	
25. Do		25. So		25. Mi			25. Fr		25. Mo	VERKAUFSLEITER-AUSBILDUNG 2024 / 2025 TEIL 2	25. Mi	
26. Fr		26. Mo		26. Do		26. Sa		26. Di			26. Do	
27. Sa		27. Di		27. Fr		27. So		27. Mi			27. Fr	
28. So		28. Mi		28. Sa		28. Mo		28. Do		28. Sa		
29. Mo		29. Do		29. So		29. Di		29. Fr		29. So		
30. Di		30. Fr		30. Mo		30. Mi		30. Sa		30. Mo		
31. Mi		31. Sa				31. Do				31. Di		



*inpraxi*

Unternehmensberatung



JETZT HERUNTERLADEN